

消費税引き上げに備える！

# 御社の**売り**を小学5年生に**15秒**で説明できますか？

## これで、あなたも「売り」の天才に！

企業が存続・成長していくためには、お客様に「なぜこの商品を売りたいのか」「なぜこのサービスを広めたいのか」を伝えることで、より多くの顧客を獲得する必要があります。

本セミナーでは、会社独自の「売り」を考え、それをメッセージ化することで、競争のない販売戦略をつくり出します。

参加費は無料。つまりお金は一切かかりません。

笑いあり、涙あり、そして学びありの講座に参加して、あなたの夢をぜひ実現して下さい。  
あなたの参加をお待ちしています！！



### < 講座内容 >

- ◇ ものが売れなくなった理由とは
- ◇ テレビCMに学ぶ伝わるメッセージとは
- ◇ 儲かっている会社はたった15秒でお客を口説いている
- ◇ 独りよがりでは伝わらない！お客様が感動する「〇〇〇〇」を考えろ！
- ◇ 伝わって売れるコンセプト作り6つのステップ
- ◇ どんなコンセプトを作ればいいのか？

講師 (有)ネットクレードル 代表取締役  
プレゼンマスター 社会人落語家  
まつもと けんいち  
**松本 賢一 氏**

1998年よりホームページ制作業を始め、相談件数は300社以上、制作実績140件にのぼる。また、セミナー講師として、プレゼンテーションの個別指導や企業での「人を惹きつける話し方講座」などを担当。「講師の講師」とも呼ばれている。全国各地の商工会議所や商工会での講師実績をもつ。2009年「全国商工会連合会受講者満足度調査全国1位」のセミナーを生み出す。2014年第五回全国講師オーディション優秀賞受賞。

■日 時 平成27年 **6月26日(金)** 13:00~16:00

■場 所 徳島グランヴィリオホテル (徳島市万代町3-5-1)

■受講料 **無料**

■定 員 30名 (先着順に受付します)

(定員超過の場合のみ事務局からご連絡させていただきます。)

■お問合せ 徳島商工会議所 経営支援部 TEL 088-653-3211



**お申込方法** ※6月24日(水)まで

申込書にもれなくご記入の上 本文に申込書の記入項目をれなくご記入の上  
**FAX 088-623-8504** または **E-mail keieishien@tokushimacci.or.jp**  
 まで送信してください まで送信してください

### 【御社の売りを小学5年生に15秒で説明できますか？セミナー 参加申込書】

事業所名		業種	
所在地		TEL	
受講者氏名	①	②	

※ご記入いただいた情報は、主催団体からの各種連絡、情報提供のために利用することがあります。