

～経営計画の作成により経営力を高め会社を強くする！～

「売上増への経営計画のつくり方」

経営環境が大きく変動する今、全社一丸となって乗り切るために必要なのは「明確な経営ビジョン・経営計画」です。経営計画のある会社とない会社では、業績や将来のリスク対応力などで大きな格差が生じます。そこで本セミナーでは、中小企業が「販路開拓と既存顧客リピート率アップ」を計るために、持続的な経営にむけた経営計画を作成し、その経営計画に基づき、実践的な経営計画とはなにかを学び、自社の強みを活かした独自性を発見します。

中小企業の経営計画の策定に関する支援方法や計画の実行管理の具体方法を5,000社以上の支援を行ってきた講師が事例を交えてわかりやすく解説いたします。是非、ご参加お待ちしております。

《主な講座内容》

- ◎ 事業計画書からははずせない9つの項目
- ◎ 精度の高い事業計画書作成上の留意点
- ◎ 事業計画書における10のチェックポイント
- ◎ 忘れてはいけない銀行に対するメッセージ
- ◎ 事業計画策定準備シート作成ワーク
- ◎ 質疑応答



講師 株式会社ネクストフェイズ 代表取締役 東川 仁（ひがしかわ じん）氏

大阪の地域金融機関にて13年間、中小企業に対する相談業務・融資審査業務に従事。その経験を生かし、資金調達コンサルタント/経営コンサルタントとして独立。当時「貸し渋り」「貸し剥がし」を受けていた顧客に対する支援を行う。以後、中小企業の資金調達に関する支援を中心業務として行う。現在は、「資金調達力の高い中小企業にするために」をキーワードに、「事業計画・経営計画作成」・「経営革新計画策定」・「販売促進」・「資金調達支援」を中心に指導を行っており、特に資金調達力に大きく影響を与える。講演内容は、事例が多く大変わかりやすい話し方は好評を得ている。

■日 時 平成26年 9月 18日（木） 14:00～17:00

■場 所 徳島経済産業会館 3階会議室（徳島市南末広町5-8-8）

■受講料 1名につき 1,000円（税込）※当日ご持参ください

■定 員 30名（先着順に受付します）（定員超過の場合のみ事務局からご連絡させていただきます。）

■申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたはMailにて、お申し込み下さい。

■お問合せ 徳島商工会議所 経営支援部 TEL 088-653-3211

お申込方法

※9月12日（金）必着

申込書にもれなくご記入の上

FAX 088-623-8504

まで送信してください

本文に申込書の記入項目をみれなくご記入の上

E-mail keieishien@tokushimacci.or.jp

まで送信してください

【参加申込書】

事業所	事業所名	参加者氏名	所属部署・役職
	所在地		
	TEL		
	業種		

※ご記入いただいた情報は、主催団体からの各種連絡、情報提供のために利用することがあります。

※当事業は、徳島市から事業委託（中小企業社員人材育成事業）され徳島商工会議所が実施しています。