

～お金をかけずに地元客をがっちりつかむ～

# 地元密着型の集客・営業術セミナー

本セミナーは、大手企業の成功事例ではなく、講師自身が実際に客として体験した小さなお店の事例や**コンサルタントとしてサポートした800店舗以上の事例**から、「**地元客を集客する具体例**」「**実践的ノウハウ**」「**明日から使えるネタ**」などをお伝えします。広告費をかけなくても、割引をしなくても、お金をかけずに地元顧客をファン客にする方法を学びます。ぜひ、ご参加下さい。



## 講師

株式会社 ii(イイ)代表取締役

かみくぼ るみこ

上久保 瑠美子氏

1978年、青森県十和田湖町生まれ。広告代理店の営業を経て、2005年(株)ベンチャー・リンクに入社。コンサルタントとして女性専用30分フィットネス「Curves(カーブス)」の創業に携わる。フランチャイズビジネスの事業展開、ノウハウ開発、ナレッジマネジメント(知的財産の共有と蓄積)、700店舗以上の事例を分析・研究などを行う。また、脳科学、心理学、NLP、コーチングを学び、独自のセールスコミュニケーションを培う。2009年、株式会社ii設立。豊富な飲食店での経験と、得意の営業力を活かし、主にサービス業の集客サポート、売れる営業マン・販売員の育成をテーマに全国各地で講演を行っている。

## こんな事でお悩みの方

- 立地が悪くて集客できない
- 商品には自信があるのに売れない
- 値引きしてもお客様が来ない

**オススメです!!**



■日時 **平成30年10月23日(火) 13:30~16:30**

■場所 **徳島商工会議所 3階会議室 (徳島市南末広町5番8-8号)**

※近隣店舗の駐車場への無断駐車は絶対にされないようよろしくお願いいたします。

■受講料 1名につき 1,000円(税込) ※当日ご持参ください。

■定員 30名(先着順に受付します)(定員超過の場合のみ事務局からご連絡させていただきます。)

■お問合せ 徳島商工会議所 経営支援部 TEL **088-653-3211**

## お申込方法

※10月19日(金)必着

申込書にもれなくご記入の上

**FAX 088-623-8504**

または

本文に申込書の記入項目をもれなくご記入の上

**E-mail keieishien@tokushimacci.or.jp**

もしくはホームページ上の申込みフォーム

**http://www.tokushimacci.or.jp/**

から送信して下さい

## 【参加申込書】

※参加者多数の場合は本紙をコピーしてお使いください。何名でも参加可能。

事業所名		所在地	
TEL		FAX	
参加者名①		参加者名②	