

コミュニケーションの取り方から、性別による購買心理特性まで学ぶ！

女性脳！ 男性脳！ 違いがわかれば経営が変わる！

～購買心理特性が分かれば消費増税も怖くない！～

男心・女心の伝道師、組織・人財再起動計画 元気作りアドバイザー



ターニングポイント(株)
代表取締役

西田陽子 氏

日本体育大学女子短大卒業。大学職員を経て大手 IT 系人材派遣会社へ入社。営業の現場責任者、新規事業部門を立ち上げ、部下の育成などに携わり部署・全社を統括する部門でクライアント・スタッフ側の統括責任者として活躍。

2010 年独立。「会社・組織・人財の再起動計画 熱血応援！元気づくり」をコンセプトに人財育成のコンサルティングで活躍。講演においてもハートフルでバイタリティに溢れ、そのエネルギーは受講者を元気にする。熱血陽子先生！の名で呼ばれ、受講者からの人気は非常に高い。

いつもとは視線を変えて、女性と男性の脳と心の仕組みを知り、それを経営に活かす秘訣を解説いたします。

- ◆ 相手を知るにはまず自分分析から。自分はどう思われているのだろうか？
- ◆ 男性脳・女性脳、男性心理・女性心理の違いでこんなにも違う！
- ◆ 相手を知り、認めることで自分の思い・考え方が楽に伝わる。

日時 平成28年 1月18日 (月) 午後2時～4時 (申込締切1月8日(金))

会場 ふれあい健康館2階 第4会議室 (徳島市沖浜東2丁目16番地)

受講料 1名につき1,000円 (税込) ※当日ご持参ください。

定員 30名 (先着順に受付します。) ※定員超過の場合のみご連絡いたします。

お申込み先 徳島商工会議所 産業振興部 TEL: 088-653-3211

FAX: 088-623-8504 E-mail: sangyo@tokushimacci.or.jp

FAXお申込み先 FAX: 088-623-8504

「女性脳！男性脳！違いがわかれば経営が変わる！」受講申込書

事業所名		電話番号	
住所		FAX番号	
受講者名	受講者名		

※ご記入いただきました情報は、当所からの各種連絡・情報提供にのみ利用させていただきます。
※当所から連絡が無い限り、受講可能ですので、当日は直接会場へお越しください。