

ビジネスで使える！ 究極のロジカル交渉術

◆◆◆ご案内◆◆◆

「弁護士がこっそり教える！交渉のテクニック」

ビジネスにおける取引先との商談から、妻（夫）から小遣いをもらう場面まで、人生は交渉の連続です。交渉でいつも損してばかりの気がする方や、すぐにケンカになってしまう方。交渉は単純な勝ち負けで計れるものではありません。あなたのみならず、相手方も含めて、満足と納得がいく交渉結果を得るために、本セミナーでは、自ら交渉する場合の心構えを包み隠さず、面白おかしく、そして大変わかりやすくお伝えいたします。是非、この機会に多数のご参加をお待ちしております。

《主な講座内容》

- ◆ビジネスも日常生活、交渉の連続である
- ◆今夜から使える反対尋問のテクニック
- ◆交渉で覚えておくと必ず役立つ5つのルール
- ◆交渉における勝ち（価値）とは！？
- ◆弁護士がこっそり教える、弁護士との出会い方、選び方、付き合い方

講師紹介

STORIA法律事務所
弁護士

すぎうら けんじ
杉浦 健二 氏



《プロフィール》

1977年、奈良県大和高田市生まれ。関西大学社会学部マスコミ専攻卒業。一般企業に就職後、海外での教育事業の起業を志し退職するも、事情により断念。失意の底から一念発起し、知識ゼロから司法試験の勉強を開始。2006年合格。主として、中小企業法務（契約全般、リスク管理、債券回収、訴訟、相続）を取り扱う。弁護士業の傍ら、弁護士実務を駆使した交渉術に関するセミナー・講演を行っている。米ロサンゼルスでのセミナーも行い、好評を博す。2015年4月、STORIA法律事務所を設立。

■日 時 平成27年 10月15日（木） 14:00~16:00 ※~~9~~切10月8日（木）

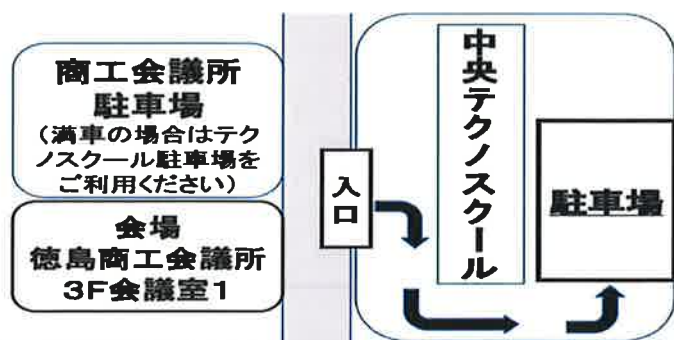
■場 所 徳島経済産業会館 3階会議室（徳島市南末広町5-8-8）

■受講料 1名につき 1,000円（税込）※当日ご持参ください

■定 員 30名（先着順に受付します）（定員超過の場合のみ事務局からご連絡させていただきます。）

■申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたはMailにて、お申し込み下さい。

■お問合せ 徳島商工会議所 産業振興部 TEL 088-653-3211



●駐車場のご案内

左図の「駐車場」をご利用ください。
※近隣店舗の駐車場への無断駐車は絶対にされないようよろしくお願いいたします。

お申込方法 FAXまたはメールで 申込締切 10月8日（木）

申込書にもれなくご記入の上

FAX 088-623-8504

または

E-mail sangyo@tokushimacci.or.jp

まで送信してください

【参加申込書】

事業所	事業所名	参加者氏名	所属部署・役職
	所在地		
	TEL		
	業種		

※ご記入いただいた情報は、主催団体からの各種連絡、情報提供のために利用することがあります。

※当事業は、徳島市から事業委託（中小企業社員人材育成事業）され徳島商工会議所が実施しています。