

# 打合せ・プレゼン商談で「場」をコントロールする！究極のファシリテーション術 「一瞬にして場の雰囲気を変えるテクニック！」



## 土曜の午後は ワンコインセミナー！

### ★こんな悩みがある方？

- ◎ 人前で話すのが苦手、話してもうまく引きつけられない。
- ◎ 職場内での打合せ・話し合いでの発表説明が苦手である。
- ◎ 相手に情報の伝達や説明を行うのがどうしても苦手である。
- ◎ プレゼンテーション・商談力に自信がない営業職など・・・

### ★悩みが解決！明日から実施！

- ◎ 第一声で注目を集めることができるようになる。
- ◎ 敵を作らず場を進行することができるようになる。
- ◎ 人前で話すことの苦手感をなくすことができる。

■日 時 平成26年 8月 2日(土) 14:00~16:00

■場 所 徳島経済産業会館 3階会議室 (徳島市南末広町5-8-8)

■受講料 1名につき 500円(税込) ※当日ご持参ください

■定 員 30名(先着順に受付します)(定員超過の場合のみ事務局からご連絡させていただきます。)

■申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたはMailにて、お申し込み下さい。

■お問合せ 徳島商工会議所 経営支援部 TEL 088-653-3211

#### 講師紹介

アーケイディア 代表  
ブライダルエヴァンジェリスト  
歌のお姉さん・司会者

森川 さおり 氏



《プロフィール》

「結婚式やイベントの企画・運営のスペシャリスト。マイクを持って13年。これまで年間200本以上の結婚式・イベントの司会をこなし、声を届けてきた人数はのべ15万人以上にのぼる。」

#### 《主な講座内容》

- ◎ 場づくりはイベントの前から始まっている
- ◎ 話し合いの始まりは声の出し方で決まる
- ◎ 相手を味方につけ、場を自分のものにする方法
- ◎ 次回につながる上手な終わり方

#### ～ファシリテーションとは！～

会議・ミーティング等の場で、発言や参加を促したり、話しの流れを整理したり、参加者の意識の一致を確認したりする行為である。

「場」をコントロールすることである！！

#### お申込方法

※7月29日(月)必着

申込書にもれなくご記入の上

FAX 088-623-8504

まで送信してください

本文に申込書の記入項目をれなくご記入の上

E-mail keieishien@tokushimacci.or.jp

まで送信してください

### 【参加申込書】

事業所	事業所名	参加者氏名	所属部署・役職
	所在地		
	TEL		
	業種		

※ご記入いただいた情報は、主催団体からの各種連絡、情報提供のために利用することがあります。

※当事業は、徳島市から事業委託(中小企業社員人材育成事業)され徳島商工会議所が実施しています。