

徳島商工会議所 セミナー開催案内

商品・サービスの作り方から売り方までを伝授!

「企画力・発想力」強化で販売力・売上アップ

「モノが売れない、売りにくい時代」昨今よく耳にするフレーズですね。

今までの商材・提供してきたサービスでは『これからの時代』に上手く則してゆけるのか不安を感じているのではないのでしょうか・・・

常に【これからの時代に望まれるもの】を生み出し消費者、社会に喜んでもらい続けることが必要です。

このセミナーでは、「企画・発想法」のトレーニングを紹介し、新しい【商品・商材、サービス】を生み出してゆき、「売るよりも先に【欲しくなってもらおう】」方法をライブ形式でお伝えします。

講師 (株)TENPACHI

代表 福満 宏之 氏

ニュースリリースコンサルタント、
コピーライター、広告プランナー。
仕掛ける広告プランが、次々とヒットするため
その広報力は「ナニワの爆弾火花」の異名を
持つ。

広告制作会社・広告代理店勤務を経て、独立。
コピーライティング、ディレクション、プロデュースをアクティブ
にこなし、新聞、雑誌、TV 等のプレスリリースの掲載成功率には
大変定評がある。



〈主な講座内容〉

- 商品やサービスから離れてみる
- 販売から離れてみる
- 過去でも未来でもなく「今要求されているものは？」
- 天才的発想力を持つ人のトレーニング
- やわらかな発想力を集団で生み出すためのトレーニング
- アイデアを生み出そう
- アイデアを育てよう
- まとめ・質疑応答

■日 時 平成26年 11月12日(水) 14:00~16:00

■場 所 徳島経済産業会館 3階会議室 (徳島市南末広町5-8-8)

■受講料 1名につき 1,000円(税込) ※当日ご持参ください

■定 員 30名(先着順に受付します)(定員超過の場合のみ事務局からご連絡させていただきます。)

■申込方法 下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたはMailにて、お申し込み下さい。

■お問合せ 徳島商工会議所 経営支援部 TEL 088-653-3211

お申込方法

※11月7日(金)必着

申込書にもれなくご記入の上

FAX 088-623-8504

まで送信してください

本文に申込書の記入項目をれなくご記入の上

E-mail keieishien@tokushimacci.or.jp

まで送信してください

【参加申込書】

事業所	事業所名	参加者氏名	所属部署・役職
	所在地		
	TEL		
	業種		

※ご記入いただいた情報は、主催団体からの各種連絡、情報提供のために利用することがあります。

※当事業は、徳島市から事業委託(中小企業社員人材育成事業)され徳島商工会議所が実施しています。